

БИЗНЕС-ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА OSB

2016

Выпуск 4 (демонстрационная версия)



GRC GLOBAL
REACH
CONSULTING

КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О БИЗНЕС-ПЛАНЕ

Рассматриваемый в настоящем бизнес-плане промышленный проект предусматривает создание предприятия по производству ориентированно-стружечной плиты (OSB), представляющего собой вертикально-интегрированную структуру, совмещающую в себе мощности выпуска готовой продукции и складов для хранения.

Бизнес-план производства OSB основан на комплексном маркетинговом исследовании «Анализ лесной промышленности России и Мира».

К проекту прилагается принципиально новая финансовая модель, разработанная специалистами компании GLOBAL REACH CONSULTING (GRC). Модель учитывает все особенности данного проекта, включая закупку древесного сырья и расходных материалов, потребление электроэнергии, газа, ГСМ, прочие текущие затраты, расчет налогов по бюджетам разного уровня, расчет собственного оборотного капитала, подробный расчет ставки дисконтирования, прогнозные формы бухгалтерской отчетности (ОПУ, ОДДС, Баланс), анализ чувствительности, анализ безубыточности и макроэкономические индексы.

Объем и формат исследования

Количество страниц – 169 стр.

Язык отчета – русский

Исследование содержит: 83 таблицы, 17 диаграмм, 8 графиков, 3 схемы

Дата выхода исследования: 29 июля 2016 г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

2. Сущность предлагаемого проекта

- 2.1. Описание продукта
- 2.2. Общая характеристика OSB
- 2.3. Классификация OSB плит
- 2.4. Предполагаемые строительные решения
 - 2.4.1. Организация рельефа
 - 2.4.2. Транспортное обслуживание и противопожарные мероприятия.
 - 2.4.3. Архитектурно-планировочное решение
- 2.5. Описание технологического процесса
 - 2.5.1. Доставка и сортировка бревен
 - 2.5.2. Окаривание бревен на цепном транспортере
 - 2.5.3. Дробление
 - 2.5.4. Сушка и сортировка полученной стружки.
 - 2.5.5. Смешивание стружки
 - 2.5.6. Формовка и укладка стружки
 - 2.5.7. Прессование
 - 2.5.8. Окончательная обработка
 - 2.5.9. Нарезка, маркировка по категориям, пакетирование
- 2.6. Экологические вопросы производства

3. АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЛ В ОТРАСЛИ. РЫНОК СБЫТА ПРОДУКЦИИ

- 3.1. Производство OSB в России
- 3.2. Объем и динамика рынка
- 3.3. Факторы и проблемы развития рынка
 - 3.3.1. Проблемы развития
 - 3.3.2. Заявленные проекты
 - 3.3.3. Жилищное строительство
 - 3.3.4. Деревянное домостроение
- 3.4. Прогноз развития российского рынка на 2016-2018 гг.
- 3.5. Производители OSB, представленные на российском рынке
 - 3.5.1. BOLDERAJA
 - 3.5.2. KRONOSPAN
 - 3.5.3. LOUISIANA PACIFIC
 - 3.5.4. EGGER
 - 3.5.5. NORBORD
 - 3.5.6. KRONOPOL
 - 3.5.7. GLUNZ
 - 3.5.8. LINYI CONSMOS
 - 3.5.9. GEORGIA-PACIFIC
 - 3.5.10. SMARTPLY
 - 3.5.11. LANGBOARD
 - 3.5.12. ARBEC FOREST PRODUCTS
- 3.6. Сравнительная характеристика OSB-плит ведущих производителей
 - 3.6.1. Техническая характеристика
 - 3.6.2. Цены
- 3.7. Выбор стратегии для выхода на рынок

4. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН

- 4.1. Организационно-правовая форма реализации проекта
 - 4.1.1. Организационно-функциональная структура управления проектом
- 4.2. График реализации проекта

5. Финансовый план

- 5.1. Условия и допущения, принятые для расчета
- 5.2. Исходные данные
 - 5.2.1. Налоговое окружение
 - 5.2.2. Номенклатура и цены продукции
 - 5.2.3. План производства
 - 5.2.4. Номенклатура и цены сырья, материалов и пр.
 - 5.2.5. Численность персонала и заработная плата
 - 5.2.6. Калькуляция прямых материальных затрат
 - 5.2.7. Капитальные затраты и амортизация
 - 5.2.8. Нормы оборота текущих активов и пассивов
 - 5.2.9. Калькуляция себестоимости продукции
- 5.3. Расчет выручки
- 5.4. Инвестиционные издержки
- 5.5. Расчет прибылей, убытков и денежных потоков
- 5.6. Источники, формы и условия финансирования
 - 5.6.1. Потребность и источники финансирования
 - 5.6.2. Предлагаемые условия финансирования
- 5.7. Оценка экономической эффективности проекта
 - 5.7.1. Методика расчета показателей
 - 5.7.2. Показатели эффективности по проекту
 - 5.7.3. Финансовая состоятельность проекта

6. ОЦЕНКА РИСКОВ

- 6.1. Общая характеристика методов оценки рисков
- 6.2. Анализ чувствительности
- 6.3. Уровень безубыточности
- 6.4. Оценка проектных рисков

О КОМПАНИИ GLOBAL REACH CONSULTING (GRC)

СПИСОК ТАБЛИЦ

Таблица 1.	Характеристика продукции проекта
Таблица 2.	Классификация OSB-плит по влагостойкости и прочности
Таблица 3.	Классификация OSB плит по видам
Таблица 4.	Динамика производства OSB-плит в России по производителям, 2012-2015 гг., тыс. куб. м.
Таблица 5.	Баланс российского рынка OSB-плит, 2007-2015 гг., тыс. куб. м.
Таблица 6.	Динамика объемов ввода жилья в федеральных округах РФ, 2012-2014 гг., тыс. м2 и %
Таблица 7.	Динамика объемов ввода жилья в регионах РФ, 2012-2014 гг., млн. м2 и %
Таблица 8.	Объемы индивидуального жилищного строительства в России, 2005-2014 гг., млн. кв. м.
Таблица 9.	Прогноз развития рынка OSB, 2009-2017 (П) гг., тыс. куб. м. и %
Таблица 10.	Номенклатура изделий BOLDERAJA (размеры, кол-во листов в паллете)
Таблица 11.	Общие характеристики для всех типов плит согласно европейской норме EN-300
Таблица 12.	Характеристика плит для использования под нагрузкой в сухих условиях
Таблица 13.	Характеристика плит для использования под нагрузкой во влажных условиях
Таблица 14.	Номенклатура изделий KRONOSPAN (размеры, кол-во листов в паллете)
Таблица 15.	Технические характеристики плит OSB SUPERFINISH компании KRONOSPAN
Таблица 16.	Номенклатура изделий Louisiana Pacific (LP) (размеры, кол-во листов в паллете)
Таблица 17.	Технические характеристики OSB плит компании LOUISIANA PACIFIC (LP)
Таблица 18.	Номенклатура изделий EGGER Eurostrand OSB\3
Таблица 19.	Технические характеристики плит OSB EUROSTRAND компании EGGER
Таблица 20.	Техническая информация об OSB плитах компании NORBORD
Таблица 21.	Размеры плит OSB компании NORBORD
Таблица 22.	Технические характеристики плит OSB компании NORBORD
Таблица 23.	Номенклатура изделий KRONOPOL (размеры, кол-во листов в паллете)
Таблица 24.	Технические характеристики плит OSB компании KRONOPOL, согласно европейской нормы EN-300 и польской нормы PN-EN 300
Таблица 25.	Номенклатура изделий Glunz Ageran OSB
Таблица 26.	Технические характеристики плит OSB компании Glunz Ageran OSB
Таблица 27.	Номенклатура изделий GEORGIA-PACIFIC. (размеры, кол-во листов в паллете)
Таблица 28.	Технические характеристики плит SmartPly OSB/3
Таблица 29.	Номенклатура изделий LANGBOARD (кол-во листов в паллете)
Таблица 30.	Номенклатура изделий Arbec Forest Products Inc. (размеры, кол-во листов в паллете)
Таблица 31.	Сравнительная характеристика плит OSB ведущих производителей
Таблица 32.	Сравнительная характеристика плит OSB, произведенных в Европе и США

Таблица 33.	Сравнительная характеристика цен на плиты OSB производителя Kronospan (Егорьевск)
Таблица 34.	Сравнительная характеристика цен на плиты OSB производителя Kronospan Bolderaja
Таблица 35.	Сравнительная характеристика цен на плиты OSB производителя Kronospan (Могилев)
Таблица 36.	Сравнительная характеристика цен на плиты OSB производителя ДОК «Калевала»
Таблица 37.	Сравнительная характеристика цен на плиты OSB производителя NLK (Нововятский лыжный комбинат)
Таблица 38.	Календарный план реализации проекта
Таблица 39.	Параметры основных допущений по проекту
Таблица 40.	Страховые тарифы
Таблица 41.	Распределение налогов по бюджетам разных уровней, тыс. руб.
Таблица 42.	Расчет бюджетной эффективности, тыс. руб.
Таблица 43.	Отпускные цены на продукцию проекта
Таблица 44.	Запланированный объем производства
Таблица 45.	Нормы расхода основного сырья по проекту
Таблица 46.	Потребность в сырье по проекту
Таблица 47.	Нормы расхода электроэнергии
Таблица 48.	Нормы расхода воды
Таблица 49.	Нормы расхода газа
Таблица 50.	Расчет потребности в водоотведении
Таблица 51.	Потребность в энергоресурсах по проекту, в единицах
Таблица 52.	Нормы расхода ГСМ
Таблица 53.	Потребность в ГСМ, в единицах
Таблица 54.	Среднесписочная численность работников на конец года, чел.
Таблица 55.	Номенклатура статей калькуляции затрат для проекта
Таблица 56.	Стартовые ставки оплаты труда
Таблица 57.	Расходы на оплату труда, тыс. руб.
Таблица 58.	Отчисления на социальные нужды, тыс. руб.
Таблица 59.	Калькуляция затрат по проекту, тыс. руб.
Таблица 60.	Прогноз инвестиций в основной капитал, тыс. руб. без НДС
Таблица 61.	Сроки полезного использования ОС, мес.
Таблица 62.	Прогноз амортизационных отчислений, тыс. руб.
Таблица 63.	Норматив СОК, дней
Таблица 64.	Прогноз потребности в СОК (на 31 декабря), тыс. руб.
Таблица 65.	Калькуляция себестоимости продукции по проекту, тыс. руб. без НДС
Таблица 66.	Прогноз выручки по проекту, тыс. руб. без НДС
Таблица 67.	Инвестиционные издержки по проекту, тыс. руб.

Таблица 68.	Расчет прибылей и убытков по проекту, тыс. руб.
Таблица 69.	Движение денежных средств по проекту, тыс. руб.
Таблица 70.	Прогнозный баланс проекта на конец периода, тыс. руб.
Таблица 71.	Параметры инвестиционного кредита по проекту
Таблица 72.	Потребность и источники финансирования проекта, тыс. руб.
Таблица 73.	Расчет потребности и источники финансирования проекта по годам, тыс. руб.
Таблица 74.	График обслуживания инвестиционного кредита по проекту, тыс. руб.
Таблица 75.	Расчет долгосрочной прибыли сверх CAPM для портфелей десятичных групп NYSE/AMEX/NASDAQ
Таблица 76.	Расчет ставки дисконтирования
Таблица 77.	Показатели эффективности проекта
Таблица 78.	Расчет дисконтированного денежного потока, тыс. руб.
Таблица 79.	Показатели эффективности текущей деятельности по проекту
Таблица 80.	Характеристика методов оценки рисков проектов
Таблица 81.	Анализ чувствительности проекта по NPV, тыс. руб.
Таблица 82.	Расчет точки безубыточности, тыс. руб.
Таблица 83.	Качественный анализ рисков проекта

СПИСОК ДИАГРАММ

Диаграмма 1.	Структура российского производства OSB-плит по компаниям-производителям в натуральном выражении (от куб. м.), 2015 г., % и тыс. м3
Диаграмма 2.	Динамика объемов российского рынка OSB-плит, 2007-2015 гг., тыс. куб. м., и %
Диаграмма 3.	Динамика доли импортной продукции на рынке OSB-плит, 2007-2015 гг., %
Диаграмма 4.	Динамика жилищного строительства в России, 2000-2014 гг., млн. м2 и %
Диаграмма 5.	География жилищного строительства в разрезе федеральных округов РФ, 2014 г., %
Диаграмма 6.	Темпы роста объемов ввода жилья по федеральным округам РФ, 2014 г., %
Диаграмма 7.	Регионы РФ с максимальными темпами роста объемов жилищного строительства, 2014 г., % к 2013 г.
Диаграмма 8.	Регионы РФ с наименьшими темпами роста объемов жилищного строительства, 2014 г., % к 2013 г.
Диаграмма 9.	Распределение индивидуальных домов по типам стеновых материалов в 2013 году, %
Диаграмма 10.	Структура деревянного жилищного строительства в России по регионам в 2012 г., %
Диаграмма 11.	Прогноз жилищного строительства в РФ до 2017 года, млн. м2 и %
Диаграмма 12.	Основные области применения OSB-плит на российском рынке, %
Диаграмма 13.	Загрузка проектируемого предприятия и выход на проектную мощность, %
Диаграмма 14.	Динамика выручки проекта, тыс. руб.
Диаграмма 15.	Структура инвестиционных затрат по проекту, %
Диаграмма 16.	Динамика чистой прибыли по проекту, тыс. руб.
Диаграмма 17.	Структура финансирования проекта, %

СПИСОК ГРАФИКОВ

- График 1. Динамика деревянного жилого домостроения в РФ, 2009-2013 гг., тыс. домов
- График 2. Сравнительная прогнозная динамика развития жилищного строительства в РФ и российского рынка OSB, 2009-2017(П) гг., млн. кв. м. и тыс. куб. м.
- График 3. Динамика инвестиционных затрат по проекту, тыс. руб.
- График 4. Динамика выручки (нетто), валовой прибыли и прибыли до налогообложения, тыс. руб.
- График 5. Остаток денежных средств по проекту (на конец периода), тыс. руб.
- График 6. DFСF накопленным итогом, тыс. руб.
- График 7. Анализ чувствительности по проекту (NPV), тыс. руб.
- График 8. Точка безубыточности, тыс. руб.

СПИСОК СХЕМ

- Схема 1. Схема руководства проектом
- Схема 2. Состав группы генеральных подрядчиков
- Схема 3. Схема взаимодействия с кредиторами



1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Наименование проекта:

Рассматриваемый в настоящем бизнес-плане промышленный проект предусматривает создание предприятия по производству ориентированно-стружечной плиты (OSB), представляющего собой вертикально-интегрированную структуру, совмещающую в себе мощности выпуска готовой продукции и складов для хранения.

Целью проекта является строительство завода по производству OSB, а также всей необходимой инфраструктуры.

Способом достижения целей проекта является создание нового прибыльного промышленного предприятия, оснащение его современным технологическим оборудованием и занятие рыночной ниши в РФ в сфере производства и переработки древесины.

Основные параметры проекта:

- Потребность в земельных участках под производство – 100 га.
- Годовая потребность в древесном сырье – до 500 тыс. куб. метров.
- Основное оборудование по проекту – ***.
- Штат персонала при плановой мощности – 203 чел.

Продукция проекта и объем производства

Наименование	Единицы измерения	Объем производства в год, ед. измерения
OSB	куб. метров	до ***

ДЕМОВЕРСИЯ

Капитальные затраты на реализацию проекта

Распределение по финансируемым группам, тыс. руб. без НДС	Сумма
Здания и сооружения	***
Оборудование	***
Транспорт	***
Итого по проекту:	***

Предпосылки для успешной реализации проекта

- Производство качественной продукции, соответствующей международным стандартам;
- Высокий уровень организации производства за счет применения новейших и передовых технологий и оборудования, наличие внутреннего оперативного учета;
- Высокая автономность в сырьевом обеспечении;
- Стандартная корпоративная политика, единый корпоративный стиль.

SWOT-анализ проекта

Сильные стороны	Слабые стороны
Высокая рентабельность производства на новом технологическом оборудовании	Необходимость преодоления барьера входа на рынок - инвестиционные затраты
Низкая трудоемкость производства	Возможные рассогласование по срокам при одновременной реализации проекта и покупке нового оборудования
Высокое качество продукции, соответствующее европейскому уровню	Затягивание сроков партнерами при поставках оборудования.
Высокая автономность в сырьевом обеспечении	Зависимость цены продукции от ситуации на рынке
Налаженная система сбыта	
Сравнительно быстрая окупаемость и высокая эффективность проекта	
Наличие деловых контактов со структурами, способными поддерживать продвижение проекта на всех этапах его реализации	
Внешние благоприятные возможности	Внешние угрозы предприятию
Развитие системы рыночных отношений в Российской Федерации	Изменение налогового законодательства
Желание зарубежных фирм поставлять оборудование на Российский рынок	Глобальные финансовые и политические потрясения

Инвестиции

Объем инвестиций в открытие предприятия по производству древесных плит составляет ***** млн. руб.** Срок инвестиционного периода составляет ***** мес.**

Финансирование проекта

В типовом проекте предполагается, что финансирование будет произведено из средств инициатора проекта (33% от общей потребности) и за счет банковских кредитов (67%).

Потребность в финансировании и источники финансирования	тыс. руб.	%
Источники финансирования	***	***%
Собственные средства	***	***%
- ранее вложенные средства	-	***%
- средства акционеров на инвестиционный капитал	***	***%
- имущественный взнос в уставный капитал	-	***%
Привлеченные средства	***	***%
Субсидии	-	***%
Свободные средства	-	-

Рынок проекта

- До недавнего времени на территории России мощностей по производству OSB-плит не было; вся продукция, представленная на российском рынке, импортировалась из-за рубежа.
- По итогам 2015 года по производству OSB-плит в России можно было наблюдать падение. Сокращение объемов в физическом выражении составило *****%**, что по результатам года составило ***** тыс. м³**. Сокращение объемов связано в временными трудностями на предприятиях – ведущих производителей. Так, например, ДОК «Калевала» был вынужден сократить объем выпуска OSB в связи с нехваткой сырья (перебой с поставками щепы в Северо-Западном регионе).
- По итогам 2015 года по производству OSB-плит в России можно было наблюдать падение. Сокращение объемов в физическом выражении составило *****%**, что по результатам года составило ***** тыс. м³**.
- По итогам 2015 года доля импорта на российском рынке OSB-плит составила ***** %**.

Показатели эффективности проекта

Показатели эффективности проекта	
NPV (тыс. руб.)	***
IRR (%)	***
PI	***
PBP (лет)	***
DPBP (лет)	***

ДЕМОВЕРСИЯ

График окупаемости проекта

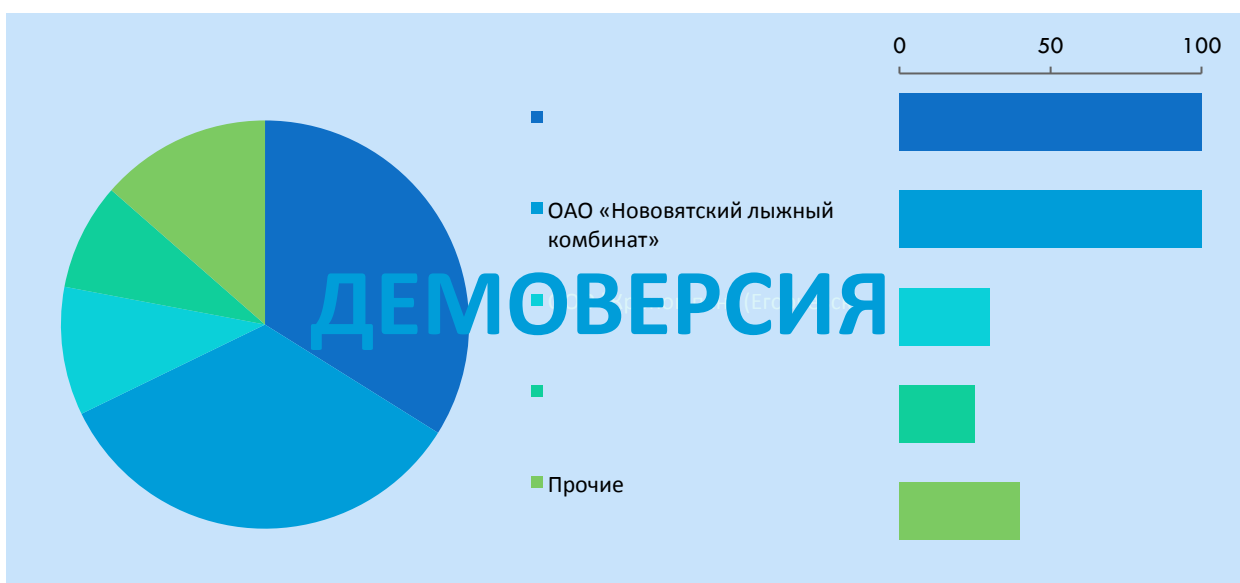


3. АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЛ В ОТРАСЛИ. РЫНОК СБЫТА ПРОДУКЦИИ

3.1. Производство OSB в России

В 2014 году объем производства ДОК «Калевала» оценивается в *** тыс. куб. м. По оценкам, производство заводов ОАО «***» и ООО «***» в 2014 было на уровне *** тыс. куб. м. и *** тыс. куб. м. соответственно.

Диаграмма 1. Структура российского производства OSB-плит по компаниям-производителям в натуральном выражении (от куб. м.), 2015 г., % и тыс. м3



Источник: ***

В 2014 году состоялся запуск еще одного предприятия – новой линии по производству OSB на новом заводе «Кроношпан» в Егорьевске. ***

По итогам 2015 года по производству OSB-плит в России можно было наблюдать падение. Сокращение объемов в физическом выражении составило **%, что по результатам года составило *** тыс. м3.

3.2 Объем и динамика рынка

По расчетам **GLOBAL REACH CONSULTING (GRC)** в 2015 году объем российского рынка OSB-плит составил ***** тыс. куб. м.**, что на *****%** меньше, чем в 2014 году. Связано падение с общим спадом российской экономики и, как следствие, падением объема строительства, падением объема импорта и внутреннего производства.

При этом объемы российского рынка OSB-плит за период 2010-2014 гг. показывали стабильный рост. Только в 2009 году показатель объема рынка данного вида продукции в стране продемонстрировал спад, который был вызван экономическим кризисом.

Диаграмма 2. Динамика объемов российского рынка OSB-плит, 2007-2015 гг., тыс. куб. м., и %



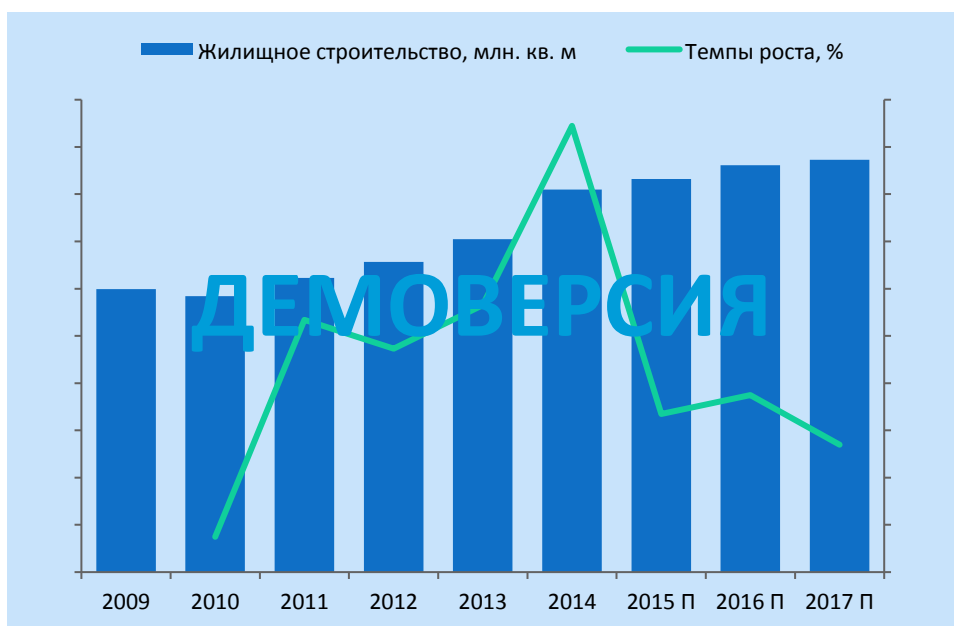
Источник: ***

По итогам 2015 года доля импорта на российском рынке OSB-плит составила ***** %**.

3.4 Прогноз развития российского рынка на 2016-2018 гг.

Развитие российского рынка OSB в большей степени связано с развитием российской строительной отрасли в целом и развитием жилищного строительства. *** дает следующий прогноз развития жилищного строительства по Российской Федерации.

Диаграмма 11. Прогноз жилищного строительства в РФ до 2017 года, млн. м² и %



Источник: ***

Таблица 9. Прогноз развития рынка OSB, 2009-2017 (П) гг., тыс. куб. м. и %

Показатель	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 (о)	2016 (п)	2017 (п)
Жилищное строительство, млн. кв.м.	***	***	***	***	***	***	***	***	***
Темпы роста, %	***	***	***	***	***	***	***	***	***
Объем рынка OSB, тыс. куб. м.	***	***	***	***	***	***	***	***	***
Темпы роста, %	***	***	***	***	***	***	***	***	***

Источник: ***

3.6 Сравнительная характеристика OSB-плит ведущих производителей

3.6.1. Техническая характеристика

Сравнительные характеристики плит OSB различных производителей представлены в **Таблице 31.**

Таблица 31. Сравнительная характеристика плит OSB ведущих производителей

Производитель	Страна	Плотность	Разбухание**
NORBORD	Канада	***	***
***	***	***	***
KRONOPLY	Германия	570*	***
***	***	***	***
KRONOSPAN	Чехия	550*	***
***	***	***	***
EGGER	Германия	600	15%

Источник: ***

5. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

5.1. Условия и допущения, принятые для расчета

Таблица 6. Параметры основных допущений по проекту

Период прогнозирования	<p>Прогнозный период составляет 10 лет: ***.</p> <p>Показатели эффективности рассчитываются с учетом прогнозного периода</p> <p>***</p>
Денежные потоки	<p>В номинальном / реальном выражении</p> <p>В зависимости от учета инфляции различают:</p> <ul style="list-style-type: none"> • номинальный денежный поток; • реальный денежный поток. <p>***</p> <p>На собственный / инвестированный капитал</p> <p>Денежный поток может быть построен:</p> <ul style="list-style-type: none"> • на собственный капитал; • на инвестированный капитал. <p>***</p>
Непрерывность деятельности	<p>Прогноз строился с учетом допущения, что Инициатор Проекта будет продолжать операционную деятельность в будущем по своей специализации.</p> <p>***</p>
Источники и условия финансирования	<p>Источники финансирования проекта:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Собственные средства; • Привлеченные средства; <p>***</p> <p>Базовый вариант финансирования проекта:</p> <p>***</p>
Последовательность финансового планирования	<p>Прогноз натуральных показателей производства.</p> <p>Прогноз выручки.</p> <p>Прогноз затрат:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Производственная себестоимость; • Общехозяйственные расходы. <p>***</p>

6. ОЦЕНКА РИСКОВ

6.1. Общая характеристика методов оценки рисков

Целью данного анализа и оценки рисков является разработка модели анализа результативности инвестиционного проекта на основе качественных и количественных методов оценки риска, которая бы позволила подтвердить эффективность реализации рассматриваемого проекта при условии соблюдения предварительно установленных ограничений и определить уровень точности прогнозов.

6.2. Анализ чувствительности

Были выбраны только те параметры, которые оказывают существенное влияние на изменение ключевых показателей эффективности проекта:

- выручка;
- затраты;
- капвложения;
- ставка дисконтирования.

В качестве выходных параметров были взяты важнейшие показатели эффективности проекта:

- NPV (Net Present Value) – чистая приведенная стоимость проекта;
- IRR (Internal Rate of Return) – внутренняя норма доходности проекта;
- DPBP (Discounted Payback Period) – дисконтированный период окупаемости проекта.

Таблица 9. Анализ чувствительности проекта по NPV, тыс. руб.

NPV, тыс. руб.							
Выручка	***	***	***	***	***	***	***
Сырье	***	***	***	***	***	***	***
Общие затраты	***	***	***	***	***	***	***
Капвложения	***	***	***	***	***	***	***
Ставка кредитования	***	***	***	***	***	***	***
Ставка дисконтирования	***	***	***	***	***	***	***

Источник: ***

6.3. Уровень безубыточности

Для данного проекта был проведен анализ безубыточности, который представлен в **Таблице 82**.

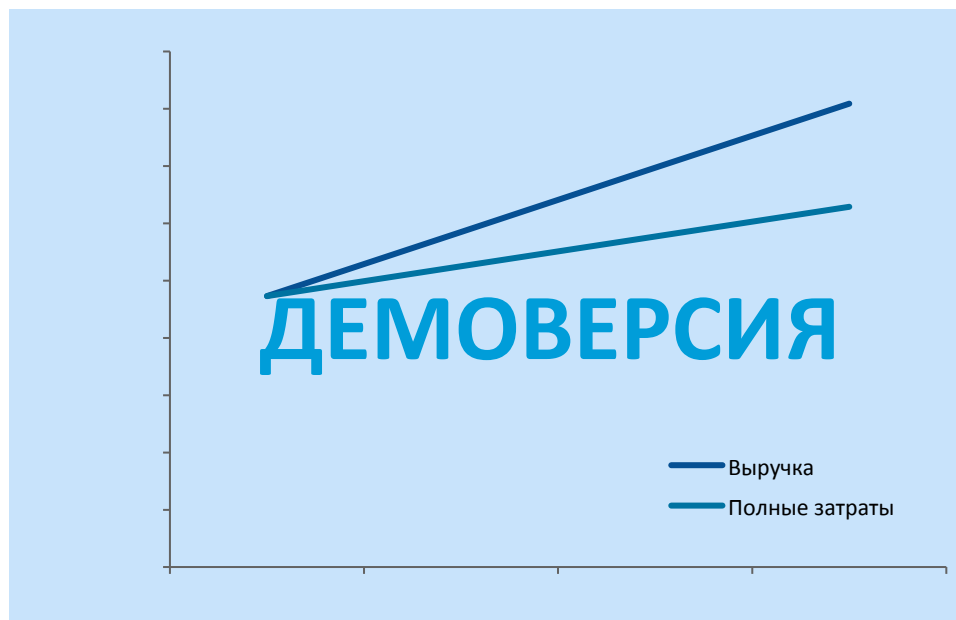
Таблица 82. Расчет точки безубыточности, тыс. руб.

Процент загрузки	***	***	***	***
Выручка	***	***	***	***
Переменные затраты	***	***	***	***
Постоянные затраты	***	***	***	***
Полные затраты	***	***	***	***
Прибыль / Убыток	-	***	***	***

Источник: ***

Как видно из **Графика 8** пересечение полных затрат и выручки и есть точка безубыточности. В данном проекте она равна ***% от максимального объема

График 8. Точка безубыточности, тыс. руб.



Источник: ***

О КОМПАНИИ GLOBAL REACH CONSULTING (GRC)

GLOBAL REACH CONSULTING специализируется на разработке высококачественных **маркетинговых исследований рынков** и **бизнес-планов** в различных отраслях и регионах России и мира. Мы даем нашим клиентам практические пути достижения конкурентных преимуществ, предоставляя достоверные бизнес-данные, анализ и рекомендации, основанные на надежных научно-исследовательских методиках.

Среди наших клиентов российские и международные компании, правительственные организации, представители крупного, среднего и малого бизнеса, а также начинающие предприниматели и инвесторы. Клиентами **GLOBAL REACH CONSULTING (GRC)** уже являются: Экономическая миссия при Посольстве Франции в РФ, ВТБ Капитал, Центр стратегических разработок «Северо-Запад», Русское Море, S7, Zurich, РЖД, Аладушкин Групп, ГК Русагро, Фанагория, ГУ Высшая Школа Экономики и многие другие.



Уникальные методы работы и сервис **GLOBAL REACH CONSULTING (GRC)**, высокопрофессиональная команда, обширные знания рынков и большой проектный опыт позволяют нам работать на результат и полное удовлетворение наших клиентов.

НАША ЦЕЛЬ – ВАШИ БОЛЬШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ!